Descubra su perfil de emprendedor

Responda a las preguntas que se encuentran debajo con un número acorde con el criterio de evaluación y descubra con cual de los grupos usted se identifica más.

Criterio de evaluación:

0	No tiene nada que ver conmigo
1	Tiene un poco que ver
2	Tiene mucho que ver conmigo
3	Yo soy así

REALISTA-GERENCIAL

1. ( ) Soy bastante auténtico y digo lo que pienso.
2. ( ) Soy introspectivo, pienso mucho.
3. ( ) Cuestiones intelectuales profundas no me interesan.
4. ( ) Soy persistente y no desisto hasta cumplir mis objetivos.
5. ( ) Las personas pueden contar conmigo. Soy bastante estable en mis acciones.
6. ( ) Me gusta trabajar con materiales, con las manos, objetos e instrumentos.
7. ( ) Consigo aguantar por un buen tiempo una actividad física o intelectual.
8. ( ) Doy mucho valor al dinero
9. ( ) Sé utilizar instrumentos y aparatos eléctricos.
10. ( ) Acepto bien las reglas, límites, órdenes, y el contexto en el que vivo.

RESULTADO:

Total de puntos = ( )

Dividido por 30 y multiplicado por cien = (%)

(El valor resultante es un porcentaje de identificación con el perfil)

INVESTIGATIVO-CREADOR

1. ( ) Me gusta observar, analizar y entender el modo como las cosas, la naturaleza y las personas funcionan.
2. ( ) No soy muy impulsivo, pienso antes de actuar.
3. ( ) Las áreas como matemáticas y ciencias me atraen. Me gusta estudiar los asuntos a fondo.
4. ( ) Tengo facilidad para aprender.
5. ( ) Soy racional para tomar una decisión y para decidir el mejor camino a seguir.
6. ( ) Soy muy organizado y detallista.
7. ( ) Soy capaz de dar respuestas precisas sobre fechas, valores y describir de una forma detallada situaciones del pasado.
8. ( ) Tengo un gran sentido crítico. Las cosas siempre pueden ser mejoradas.
9. ( ) Me gusta tomar mis propias decisiones, aunque sean diferentes al pensamiento de la mayoría.
10. ( )Tengo buena habilidad lógica y matemática.

RESULTADO:

Total de puntos = ( )

Dividido por 30 y multiplicado por cien = (%)

(El valor resultante es un porcentaje de identificación con el perfil)

ARTíSTICO - IMAGINATIVO

1. ( ) Es difícil para mi aceptar reglas, límites o algo que me es impuesto.
2 ( ) Para mi es fácil vivir en un ambiente desorganizado y hacer las cosas sin una lógica.
3 ( ) Soy muy sensible. Uso más la emoción en mis decisiones.
4. ( ) Soy una persona idealista. Creo que podemos construir un mundo mejor.
5. ( ) Me gusta crear, inventar, idealizar y fantasear.

6. ( ) Me gusta causar impacto provocando, entreteniendo, seduciendo, encantando a las personas.

7. ( ) Me gusta descubrir nuevas posibilidades para las cosas y situaciones de la vida.

8. ( ) Muchas veces no pienso mucho antes de tomar una decisión, ni mido las consecuencias.

9. ( ) Me gusta expresarme y demostrarme en público.

10. ( ) Me responsabilizo por mis actitudes y decisiones.

RESULTADO:

Total de puntos = ( )

Dividido por 30 y multiplicado por cien = (%)

(El valor resultante es un porcentaje de identificación con el perfil)

SOCIAL – AFECTIVO

1. ( ) Me gusta liderar, organizar o movilizar un grupo en torno a una causa o acción.

2. ( ) Me gusta ayudar o colaborar con otros. Soy leal y benévolo.

3. ( ) Uso emociones y sensibilidades para tomar decisiones.

4. ( ) En general soy una persona agradable y fácil de tratar.

5. ( ) Soy idealista y quiero más de la vida.

6. ( ) Cuestiones de ética de justicia o bienestar común son importantes para mí.

7. ( ) Soy responsable. Pueden contar conmigo porque siempre correspondo a lo esperado.

8. ( ) Acostumbro dedicarme a personas o causas "vistiendo la camisa" de una entidad, de un grupo, o club en el que yo crea.

9. ( ) Generalmente me relaciono bien con otros. Tengo facilidad para dialogar.

10. ( ) Me gusta ayudar, enseñar. De alguna forma quiero ser importante para otros.

RESULTADO:

Total de puntos = ( )

Dividido por 30 y multiplicado por cien = (%)

(El valor resultante es un porcentaje de identificación con el perfil)

REALIZADOR – EMPRENDEDOR

1. ( ) Soy firme y confío en mis propias decisiones y no preciso de corazonadas.

2. ( ) Muchas veces consigo convencer a las personas sobre determinado punto de vista.

3. ( ) Soy una persona motivada, autoincentivada, optimista.

4. ( ) Hablo mucho. No desisto fácilmente de un argumento.

5. ( ) Doy mucho valor a los bienes materiales. Me gusta comprar y demostrar a otros mis conquistas, bienes materiales y talentos

6. ( ) Tomo decisiones rápidamente. Sin reflexionar mucho. Llego a ser impulsivo.

7. ( ) Me gusta estar en medio de personas, especialmente para mostrarles a ellas mi modo de pensar.

8. ( ) Me gustan mucho las aventuras, arriesgarme y los desafíos.

9. ( ) Estoy siempre procurando nuevas oportunidades, nuevos caminos a seguir.

10. ( ) Prefiero ser el dueño de un negocio a trabajar para alguien.

RESULTADO:

Total de puntos = ( )

Dividido por 30 y multiplicado por cien = (%)

(El valor resultante es un porcentaje de identificación con el perfil)

CONCRETO - CONVENCIONAL

1. ( ) Acepto bien las reglas o contexto en que vivo. Me gustan los límites claros.
2. ( ) Soy introvertido, me resguardo y no me quejo mucho.
3. ( ) Cuido de mis cosas y gusto de conservarlas.
4. ( ) Soy bien calmado y tengo buen equilibrio emocional.
5. ( ) Prefiero tener un plan de acción, una rutina definida de trabajo.
6. ( ) Soy un tipo de persona estable, confiable, adecuada a la realidad.
7. ( ) Respeto la ética, guardo secretos, cumplo con lo acordado.
8. ( ) Soy muy organizado y detallista en las cosas. La eficacia es muy importante para mí.
9. ( ) Llego al fin de mis objetivos. No desisto hasta lograrlos.
10. ( ) Me gusta satisfacer a otros en relación a las cosas que de mí dependen.

RESULTADO:

Total de puntos = ( )

Dividido por 30 y multiplicado por cien = (%)

(El valor resultante es un porcentaje de identificación con el perfil)

RESPUESTAS:

REALISTA-GERENCIAL

Los integrantes de este grupo valoran la organización, el planeamiento y el respeto a las reglas. Son detallistas gustan de colocar las manos en la masa, se interesan por asuntos concretos, normalmente evitan distracciones y prefieren trabajar con aquello que puedan ver y tocar. No operan con valores estimados, procuran la exactitud y no se dan por satisfecho hasta que todo no esté en orden. Son excelentes administradores y difícilmente comienzan un negocio de cero, prefieran asumir empresas que precisan mejorar procesos. El sistema de franquicias les es atractivo justamente por estar formado de esta manera.

REALIZADOR – EMPRENDEDOR

Con una disposición de asumir riesgos mayores que la mayoría de personas, los representantes de este grupo tienen una red de relacionamientos bien estructurada. Son mas extrovertidos, competitivos, se centran en los beneficios y son autónomos en las decisiones que toman. Gustan de trabajar con metas y objetivos a ser alcanzados y, la mayoría de veces, no se sienten cómodos con las reglas y procedimientos previamente establecidos. No tienen mucha paciencia para las operaciones del día a día, el placer está en crear una empresa y no administrarla en lo cotidiano. Están ligados al mundo de la innovación, de las ideas, productos, servicios o procesos.

INVESTIGATIVO-CREADOR

Personas con ese perfil adoran saber como las cosas acontecen. Son simpáticas cautivantes, tienen espíritu de científicos y prefieren problemas abstractos, que exijan soluciones de investigaciones en vez de acciones. No les gusta ser parte de un único grupo y la mayoría no está orientada a lidiar con personas. Con personalidades introspectiva y autónoma, prefieren trabajar con controles, previsiones y todo lo que tenga carácter científico, tecnológico e informativo. Escuelas de idiomas, negocios ligados a tecnología y juegos, además de empresas orientadas a la trasferencia de conocimiento acostumbran a ser los preferidos.

ARTISTICO - IMAGINATIVO

Son hombre y mujeres narcisistas por naturaleza, preocupados con la estética, que se realizan en áreas que les permitan ejercitar su creatividad. Odian la rutina, son mucho más originales que la mayoría de las personas y, de una cierta forma, con dueños de su tiempo. Son impulsivos, dramáticos, adoran las novedades, ven lo cotidiano a través del filtro de la emoción, toman más en cuenta la opinión de otros y no gustan de situaciones muy estructuradas o rutinarias. Libertad es la palabra clave, sentirse preso es un verdadero martirio. Acostumbran a sentirse bien en áreas ligadas a la moda, belleza, decoración y arte.

SOCIAL – AFECTIVO

Para ellos el contacto social es primordial, disfrutan al convivir con personas y están siempre dispuestos a cuidar del bienestar de los demás por encima de los propios son mas hábiles con las palabras que con las actividades motoras. Son incapaces de cambiar una lámpara. Son extrovertidos, populares, casi no soportan estar solos, su principal motivación es compartir experiencias con otras personas. Tiene facilidad para promover relaciones sociales y trabajar en equipo, si pudieran abrirían una ONG. Consiguen tener éxito frente de clínicas ligadas a la salud y la estética, restaurantes y librerías, por ejemplo.

CONCRETO – CONVENCIONAL

Aquellos que integran este grupo prefieren trabajos ordenados y definidos. Basados en normas y reglamentos previamente establecidos. Les gusta lidiar con la rutina, toleran muy bien estar solos, son calmados, prácticos y poseen un perfil más burocrático. Ellos tienen un buen ajuste social, son muy confiables, ponen orden en todo y cumplen plazos. Valoran la estabilidad y se sienten cómodos en áreas ligadas a seguridad, auditoría - contraloría, cálculos y consultorías. R

Tomado de: Revista Brasileña: "Pequenas Empresas Grandes Negócios".
Traducción efectuada por Econ. Raquel Donoso